



## CAP EQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE



### OBJECTIFS

Dans tous les types d'unités commerciales:

- Préparer et réceptionner les commandes fournisseurs.
- Contribuer à la traçabilité.
- Mettre les produits en rayon.
- Conseiller, orienter le client.
- Aider le client dans l'utilisation des appareils (pesée, paiements...).
- Remettre la commande au client.
- Réaliser l'encaissement.

### CONTENU DE LA FORMATION

- Français - Histoire Géographie
- Mathématiques
- Langues vivantes
- EPS
- Arts Appliqués
- Economie et droit
- Prévention Santé Environnement
- Enseignement Professionnel

### DEMARCHE PEDAGOGIQUE

Vous utiliserez un environnement professionnel, moderne, et agréable lors des travaux pratiques.

Vous serez acteur dans des jeux de rôles simulant des activités professionnelles.

Vous pourrez être amené à réaliser des projets de groupes passionnants et motivants.

### ADMISSION

Après la troisième.

### ET APRES ?

Accès à l'emploi

Passage possible vers en 1ère BAC PRO Métiers du commerce et de la vente

option animation et gestion de l'espace commercial

ou

option prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale.

| LYCEE - initial   | UFA- apprentissage  |
|---|---|
| Durée de la formation: 2 ans  | Durée de la formation: 2 ans  |
| Horaires: 32h/ semaine<br>dont 13 heures d'enseignement professionnel | Horaires: 35h/ semaine<br>dont xx heure d'enseignement professionnel et xx heures en entreprise                       |
| 14 semaines de stage en entreprise réparties en 4 périodes            |   |
| 16 semaines de congés   | 5 semaines de congés<br>Salaire 27 % à 39% du smic<br>L'apprenti signe un contrat d'apprentissage avec une entreprise |